

شرایط اخذ نمایندگی و عاملیت فروش

اشخاص حقیقی

- تابعیت جمهوری اسلامی ایران
- حداکثر سن ۵۵ سال
- دارا بودن حداقل مدرک تحصیلی لیسانس در رشته های «حسابداری، مهندسی صنایع، مدیریت بازرگانی و مهندسی نرم افزار»
- عدم سابقه محکومیت کیفری
- حداقل ۵ سال سابقه در رشته های کاری مرتبط (اولویت با افرادی است که تجربه فروش و ارائه خدمات پس از فروش در صنعت نرم افزار را داشته باشند)
- آشنایی با نرم افزارهای حوزه های مالی، اداری، تولید، بودجه و گزارشات
- ارائه وثیقه بر اساس رتبه تعیین شده به میزان تعیین شده از طرف شرکت
- وجود فضای مناسب تجاری جهت دفتر کار
- تکمیل فرم درخواست نمایندگی

اشخاص حقوقی

- تایید اساسنامه شرکت متقاضی نمایندگی توسط مرکز
- ارائه جواز کسب در زمینه مرتبط با فعالیت
- دارا بودن شرایط مندرج در اشخاص حقیقی برای مدیر عامل
- ارائه وثیقه بر اساس رتبه تعیین شده به میزان تعیین شده از طرف شرکت
- وجود فضای مناسب تجاری جهت دفتر کار
- تکمیل فرم درخواست نمایندگی

شرایط اخذ نمایندگی فروش و استقرار

- کسب و کار مرتبط با خدمات مالی، مشاوره مدیریت، فناوری اطلاعات یا دیگر صنایع وابسته
- برخورداری از شرایط محیطی و مکانی مناسب
- حسن شهرت شرکت و سهام داران
- داشتن ارتباطات گسترده در بازار کسب و کارهای متوسط
- پذیرش شرایط آئین نامه نماینده فروش و استقرار

مدارک مورد نیاز

برای نماینده حقیقی

- تصویر کارت ملی
- تصویر گواهی ارزش افزوده معتبر (برای مشمولان مالیات بر ارزش افزوده)
- تصویر سند مالکیت یا اجاره نامه محل فعالیت متقاضی
- تصویر اساسنامه یا جواز کسب متقاضی
- ارائه گواهی عدم سو پیشینه
- تصویر آخرین مدرک تحصیلی

برای نماینده حقوقی

- شماره ثبت
- شناسه ملی
- کد اقتصادی
- تصویر گواهی ارزش افزوده معتبر (با مدت اعتبار حداقل ۲ ماه)
- تصویر پشت و روی کارت ملی همه صاحبان حق امضا در قالب یک عکس در کنار هم
- تصویر آخرین تغییرات روزنامه رسمی

ارزیابی عملکرد نمایندگی‌ها توسط حساب رایان پارس

عملکرد نمایندگی‌های حساب رایان پارس در بخش اجرایی توسط کارشناسان ارزیابی عملکرد نمایندگان مورد بررسی قرار می‌گیرد. این کارشناسان طی یک برنامه از پیش تعیین شده، نمایندگان را جهت بهبود عملکردشان در راستای حفظ ارزش‌های حساب رایان پارس از جمله مشتری‌مداری همراهی می‌کنند.

این تیم جهت کمک به نمایندگان فروش، آموزش کار با ابزار و تولید محتوا محصولات، کاهش خسارات و جلوگیری از کاهش رتبه بندی آنها دستورات العمل‌هایی دارد که رعایت این قوانین و دستورات العمل‌ها باعث بهبود عملکرد نماینده و یا عامل فروش خواهد شد

مزایای اخذ نمایندگی

- هیچ سقفی برای درآمد نمایندگان توانمند وجود ندارد
- ایجاد شرایط رشد در زمینه فروش و بازاریابی برای نمایندگان
- سیاست اعطای نمایندگی شرکت حساب رایان به صورت نماینده محور
- برگزاری دوره‌ای همایش‌های سراسری برای نمایندگان کل کشور و ایجاد شرایطی برای رشد و به روز شدن اطلاعات نمایندگان در زمینه‌های مختلف فروش و بازاریابی
- امکان استفاده از شهرت محصولات که میتوانند مشتری‌های بعدی را به سرعت جذب نماید
- ارتباط نزدیک و صمیمانه دفتر مرکزی با نمایندگان و همراهی آن‌ها
- ارائه روش‌های موفق پیشنهادی برای چگونگی افزایش مشتریان بالقوه، نحوه ارائه نرم افزار، نحوه قطعی کردن فروش و دیگر مهارت‌های فروش که در اختیار نمایندگان جدید قرار خواهد گرفت
- حضور در دوره‌های آموزشی، برای آشنایی با محصولات و خدمات حساب رایان
- دریافت مجوز رسمی نمایندگی فروش و استقرار شرکت حساب رایان
- معرفی به عنوان نماینده رسمی شرکت حساب رایان